

2019-2020 District Goals



地区: District 334 A
会則地域: Orient and Southeast Asia

指導力育成: クラブ役員研修

2019～2020年度には、次期クラブ役員の100%がクラブ役員研修を履修する。

実施項目:

私は、リジョンおよびゾーン・チェアパーソン研修のプロセスにおける各自の役割を、地区チームのメンバーが確実に理解できるようにする。

私は、地区GLTコーディネーターがGAT開発プランにリジョンおよびゾーン・チェアパーソン研修を組み入れ、完了した研修について報告を行うよう奨励する。

私は、リジョン/ゾーン・チェアパーソン研修行事を支援し、推進する。

この目標を達成するためのその他の実施項目:

三役セミナー他により、より細かく具体的な指針を示す

リジョンおよびゾーン・チェアパーソン研修

2019～2020年度には、次期リジョンおよびゾーン・チェアパーソンの100%がリジョンおよびゾーン・チェアパーソン研修を履修する。

実施項目:

私は、リジョンおよびゾーン・チェアパーソン研修のプロセスにおける各自の役割を、地区チームのメンバーが確実に理解できるようにする。

私は、地区GLTコーディネーターがGAT開発プランにリジョンおよびゾーン・チェアパーソン研修を組み入れ、完了した研修について報告を行うよう奨励する。

私は、リジョン/ゾーン・チェアパーソン研修行事を支援し、推進する。

私は、地区GLTコーディネーターが指導力育成補助金を申請し、ゾーン・チェアパーソン研修の経費に充てるよう奨励する。

この目標を達成するためのその他の実施項目:

しっかりとした説明会・研修会をする

すべての会員に学ぶ機会を提供

ライオンズ・リーダーシップ研究会

2019～2020年度、私の地区では、所属地域における地域別および国際協会主催の研究会への申込資格を持つ候補者を20人発掘する。

実施項目:

私は、研究会への申込資格を持つ候補者を発掘する上での各自の役割を、地区チームのメンバーが確実に理解できるようにする。

自分としての目標と実施項目

各クラブが

- ①家族会員とアクティビティをしているか
- ②家族全員と地域の人を含めアクティビティをしているか
- ③各クラブ運営費・事業費・会食費の割合をだす
- ④例会が昼か夜かを報告する
- ⑤家族会員100%を達成する

新会員招請

	年度の目標新会員数
第1四半期	100
第2四半期	100
第3四半期	200
第4四半期	200

第4四半期の末までに、私の地区は計 600人の新会員を入会させる。

実施項目:

私の地区は2のクラブ支部を結成させる。

私の地区は40歳未満の新会員を20人入会させる。

私の地区は1人のレオをライオンに移行させる。

私の地区は3回以上の会員増強イベントを実施する

私の地区内のクラブはすべて、個々に会員増強目標を設定する。

私の地区は、目標を達成するために会員増強リソース(「誘ってみよう!」ガイド、入会式のアイデアが含まれたクラブ会員委員長ガイド、地域社会奉仕ニーズ調査、会員増強補助金)を活用し、推奨する。

新クラブ結成

	新クラブ	チャーターメンバー
第1四半期	0	0
第2四半期	0	0
第3四半期	1	20
第4四半期	0	0

第4四半期が終わるまでに、私の地区は1の新クラブを結成させる。

その新クラブには最低 20 人のチャーターメンバーが在籍。

実施項目:

私の地区では、すべてのガイディング・ライオンが公認を受け、新クラブを割り当てられるようにする。

私の地区では、新クラブ結成ワークショップを開催する。

私の地区では、1のレオクラブを結成させる。

私の地区では、2のスペシャルティクラブを結成させる。

私の地区は、目標を達成するために会員増強リソース（会員増強補助金、新クラブ結成ガイド、「誘ってみよう！」ガイド）を活用し、推奨する。

会員維持

	退会者数
第1四半期	0
第2四半期	0
第3四半期	5
第4四半期	15

第4四半期末の時点で、地区の退会者数が20人を超えないようにする。

実施項目:

私の地区では、「クラブ活性化計画」を会員維持に役立てる。

私の地区のGATコーディネーターは、すべてのクラブに効果的な新会員オリエンテーションを行わせる。

この目標を達成するためのその他の実施項目:

各クラブに実施項目アンケートをとる

純増目標

600	+	20	-	20	=	600
年度の目標新会員数	+	年度の目標チャーターメンバー数	-	年度の目標退会者数	=	純増目標

受益者数

2019~2020年度、私の地区は6000人の人々に奉仕する。

実施項目:

私の地区では、奉仕受益者の総数のうち、青少年（18歳未満）が2000人になるようにする。

私の地区では、目標を達成するために奉仕のリソース（奉仕事業プランナー、クラブおよび地域社会奉仕ニーズ調査、地元でパートナーシップを構築するには、資金獲得ガイド）を活用し、奨励する。

私は地区内のクラブに、協力して共同奉仕事業を行うことで、各地域社会へのインパクトを最大化するよう奨励する。

この目標を達成するためのその他の実施項目:

会員と地域の人がアクティビティをする

奉仕活動

2019～2020年度、私の地区では200件の奉仕アクティビティを実施する。

実施項目:

私は地区内のクラブに、グローバル重点分野について説明する。

クラブによる奉仕アクティビティ報告

2019～2020年度、私の地区ではクラブの100%が、MyLionウェブまたはMyLCIを通してそれぞれの奉仕事業を報告する。

実施項目:

私の地区のGATコーディネーターは、MyLionウェブでの報告に関する研修を実施し、参加者に「奉仕の報告が重要な理由」を配布する。

私は、地区内のすべての会員（またはクラブ会長）に、MyLionアプリをダウンロードしてすべての奉仕事業に役立てるよう奨励する。

私は、グローバル・アクション・チームが継続的にクラブの報告を支援するようにする。

私の地区では、目標を達成するために奉仕のリソース（アクティビティ報告、アクティビティ報告ガイド、奉仕の報告が重要な理由）を活用し、推奨する。

この目標を達成するためのその他の実施項目:

外部の諸機関との連携

自分としての目標と実施項目

家族会員と共に地域に求められるアクティビティをする

参加

2019～2020年度、私の地区ではライオンズの70%がLCIFのインパクトを理解し、LCIFへの寄付を通して支援を示す。

実施項目:

私は地区LCIFコーディネーターを支援し、彼らがLCIFに関するライオンズの知識を高め、「キャンペーン100: LCIF 奉仕に力を」に参加するライオンズの数を最大化できるようにする。

私の地区では、会員が毎週2ドルを「キャンペーン100: LCIF 奉仕に力を」に寄付するよう奨励する。

私は、年に1000.00ドルを寄付することで自らLCIFを支援することにより、模範を示す。

資金獲得

2019～2020年度、私は地区LCIFコーディネーターと協力し、US\$ 1450000.00を獲得することで「キャンペーン100: 奉仕に力を」を支援する。

実施項目:

私の地区では、US\$1450000.00 を獲得することで「キャンペーン100: 奉仕に力を」を支援する。

私の地区では、「キャンペーン100: 奉仕に力を」に向けて 20 クラブがモデルクラブ誓約を行うようになる。

私の地区では今年度、20 クラブを100/100クラブにする。

この目標を達成するためのその他の実施項目:

研修会の実施

アドボカシー

2019～2020年度、私の地区ではクラブの100%が、MyLionウェブまたはMyLCIを通してそれぞれの奉仕事業を報告する。

実施項目:

私の地区では、LCIFの拡大されたグローバル重点分野と私たちが利用できる交付金について、ライオンズの知識を高める。

私は地区ガバナーとして行う訪問の度に、LCIFに関するメッセージを発信する。

私の地区に提供されるすべての交付金について、私は事業報告の100%が遅滞なくLCIFに提出されるようにすることで、グッドスタンディングを維持し、今後も交付金を受けられるようにする。

この目標を達成するためのその他の実施項目:

報・連・相 をしっかりする

自分としての目標と実施項目

145万ドル達成させる為にメンバーに分かりやすい説明会を開催し、特に会員の全員参加を目標にします。

その理由は一部のメンバーの参加では中々目標達成は難しい

1人1人の全員の理解があつてこそLCIFの活動が生きてくると思っています。